



## **EDF Cameroun**

### **Business Developer hydroélectrique**

**Zone :** Afrique centrale  
**Fonction :** Business Développer hydroélectrique  
**Compétences :** Développement de projet – Energie

### **Contexte de la mission**

EDF soutient les initiatives publiques pour améliorer le développement de l'électricité sur le continent africain à travers une gamme de solutions diversifiées adaptées à chaque besoin et privilégiant les plus performantes et les moins émettrices de CO2.

Le Groupe est particulièrement soucieux d'accompagner les entreprises industrielles dans le développement de leur activité commerciale sur l'ensemble du continent africain. EDF propose des solutions énergétiques adaptées à leurs besoins et cherche généralement à construire avec eux des partenariats de long terme.

EDF accompagne ses clients dans leurs projets énergétiques à travers différentes solutions dans tous les types d'énergies (hydraulique, thermique, éolien et solaire, nucléaire, biomasse) et tout au long de la chaîne de valeur de l'électricité, de la production aux ménages en passant par les réseaux : ingénierie conseil, construction gestion, assistance technique, gestion déléguée O&M, formation, services énergétiques, etc.

EDF est présent au Cameroun depuis la phase de développement du projet hydroélectrique de Nachtigal en 2014.

EDF Cameroun, filiale camerounaise à 100% du Groupe EDF, compte actuellement près de 70 salariés, dont la majorité travaille dans le cadre du contrat d'assistance à maîtrise d'ouvrage du chantier de Nachtigal et du développement du projet hydroélectrique de Kikot. Elle a également la charge de développer la présence d'EDF au Cameroun en identifiant et en développant des projets de génération (hydroélectriques, renouvelables...) et de service (autoconsommation, audit énergétique...) via la recherche d'opportunités de développement, l'identification et l'établissement de partenariats avec d'autres acteurs ainsi que la structuration du financement y compris avec des aides européennes ou locales.

### **Rôles & Responsabilité**

Les projets de la Direction Internationale concernent plusieurs activités du Groupe EDF et notamment :

- Projets de production : grands projets hydro-électriques neuf et rénovation
- De nouvelles entreprises innovantes liées à la transition énergétique.



Les projets développés peuvent être des projets de type Greenfield, ou des projets de type Brownfield (acquisition d'actifs existants avec potentiel de développement et/ou optimisations opérationnelles).

La Direction Internationale est organisée de manière matricielle en quatre grandes zones géographiques : Asie, Afrique-Moyen-Orient et Méditerranée orientale, Asie-Europe centrale et Amériques ; et doté des Directions Financière, Juridique et Projets & Coordination.

Le **Business Developer hydroélectrique** est chargé de développer le portefeuille de projets hydroélectriques neuf ou en rénovation raccordées sur le réseau du groupe EDF dans la région Afrique centrale et de conduire les projets de l'origination à un stade préliminaire de développement.

Il est rattaché au Responsable de Développement et poursuit ses objectifs dans le cadre du Plan Stratégique d'Entreprise du Groupe. Il est également soutenu et rapporte régulièrement au Responsable du développement des affaires de l'hydroélectricité en Afrique.

Il devra adopter une attitude proactive et créative pour mener à bien sa mission dans ces trois domaines d'activités :

### **1) Développer le portefeuille de projets potentiels :**

- Identifier les décideurs locaux et le processus de décision dans le secteur de l'énergie : Services publics, Ministères, Institutions Financières de Développement, Partenaires, Concurrents, Organisations Internationales, Porteurs de Projets, Entités Locales, Banques Commerciales...
- Préparer des réunions de prospection/présentation et rassembler toutes les informations utiles sur le marché de l'énergie.
- Élaborer des présentations, dans le respect des critères de communication du groupe EDF
- Construire des analyses de rentabilité sur les investissements potentiels dans des grands projets d'énergie, à la fois dans les secteurs de greenfield (nouvelle construction), brownfield (actifs existants)
- Appuyer la direction dans la préparation des réunions de l'équipe de développement commercial
- Participer à l'inscription d'EDF et de ses filiales aux différents appels d'offres spécifiques
- Obtenir l'approbation interne de l'initiation du projet, de la part de l'équipe de direction, à travers une présentation détaillée des fondamentaux du projet, de la stratégie, des principaux risques, des objectifs et des moyens demandés...

### **2) Gérer les projets dans leurs premières phases de développement**

- Coordonner l'accompagnement des différentes entités du Groupe EDF afin d'évaluer et/ou de recadrer l'opportunité, en suivant différents chantiers comme l'éthique & la conformité, les impacts juridiques, financiers, techniques, environnementaux et sociaux...
- Préparer la réponse aux appels d'offres : rassembler la documentation, faire une check-list, suivre la disponibilité des documents, coordonner les différents intervenants, contrôler la conformité des offres techniques et commerciales au RFQ, commercialiser l'offre avec une belle présentation, photos, etc...



### 3) Pour l'ensemble de ses activités, le Business Developer hydroélectrique :

- Assurer la liaison avec les autres entités du Groupe EDF de la région selon la coordination assurée par la Direction Internationale.
- Représenter fréquemment EDF dans le périmètre des activités qui lui sont confiées.
- Fournir des rapports réguliers sur sa mission/objectifs dans la région et propose de nouvelles orientations pour développer les opportunités d'affaires dans la région.

Le **Business Developer hydroélectrique** est tenace, a une forte culture orientée client et une solide expérience en gestion de projet. Il/Elle est irréprochable d'un point de vue éthique, à l'aise avec la culture locale et familier avec les traditions de la région. Il / Elle établit facilement la confiance, a un esprit d'équipe avec une forte capacité à travailler avec son équipe de base même à distance.

Le travail du **Business Developer hydroélectrique** sera basé sur une solide et bonne compréhension de l'industrie de l'énergie et des connaissances économiques/financières qui pourraient être améliorées si nécessaire.

Le **Business Developer hydroélectrique** devra se familiariser avec le Groupe EDF pour valoriser la diversité des expertises, savoir-faire et références du Groupe.

Des déplacements vers d'autres pays en Afrique centrale seront fréquents.

### Profil recherché

Le poste conviendrait à un titulaire d'un Master 2 en école d'ingénieur, énergie/Généraliste/Affaires qui maîtrise parfaitement les deux langues nationales (Français & Anglais). Un double diplôme commercial serait un plus avec a minima 8 à 10 ans d'expériences opérationnelles dans le domaine des grands projets si possible dans le secteur de l'énergie.

Il est attendu du titulaire :

- Solides compétences en communication et en commerce.
- Compétences en gestion de projet.
- Aptitudes à la négociation et "connaissance des affaires".
- Esprit analytique.
- Une expérience en financement est un plus.
- Compréhension des problématiques contractuelles, juridiques et fiscales.
- Diplôme d'une école de commerce/d'ingénieur ou équivalent.

### Logistique et administration

- **Lieu de travail** : Poste basé au Cameroun
  - **Organisation du travail** : 40 H / semaine. 24 jours de CA/an.
  - **Environnement de Travail** : Déplacements fréquents en Afrique centrale.
  - **Exigences Physiques** : Dextérité Digitale, Acuité Auditive, Acuité Visuelle, Forte mobilité.
- 
- Le candidat retenu sera recruté au sein de l'équipe de développement
  - La prise de poste est prévue pour novembre 2023.



### **Conditions de candidature**

Le processus de recrutement sera conduit dans une démarche concurrentielle. Il est attendu que le candidat transmette les deux éléments à l'adresse : [rh.recrutement@edf.cm](mailto:rh.recrutement@edf.cm)

- Un **CV actualisé** mettant en évidence ses expériences les plus récentes et pertinentes en lien avec le poste
- Une **lettre de motivation** d'une page maximum présentant la compatibilité du poste avec son expérience ou formation.

### **Délai de réception des candidatures**

Le délai de réception des candidatures est fixé au **30 Septembre 2023**.